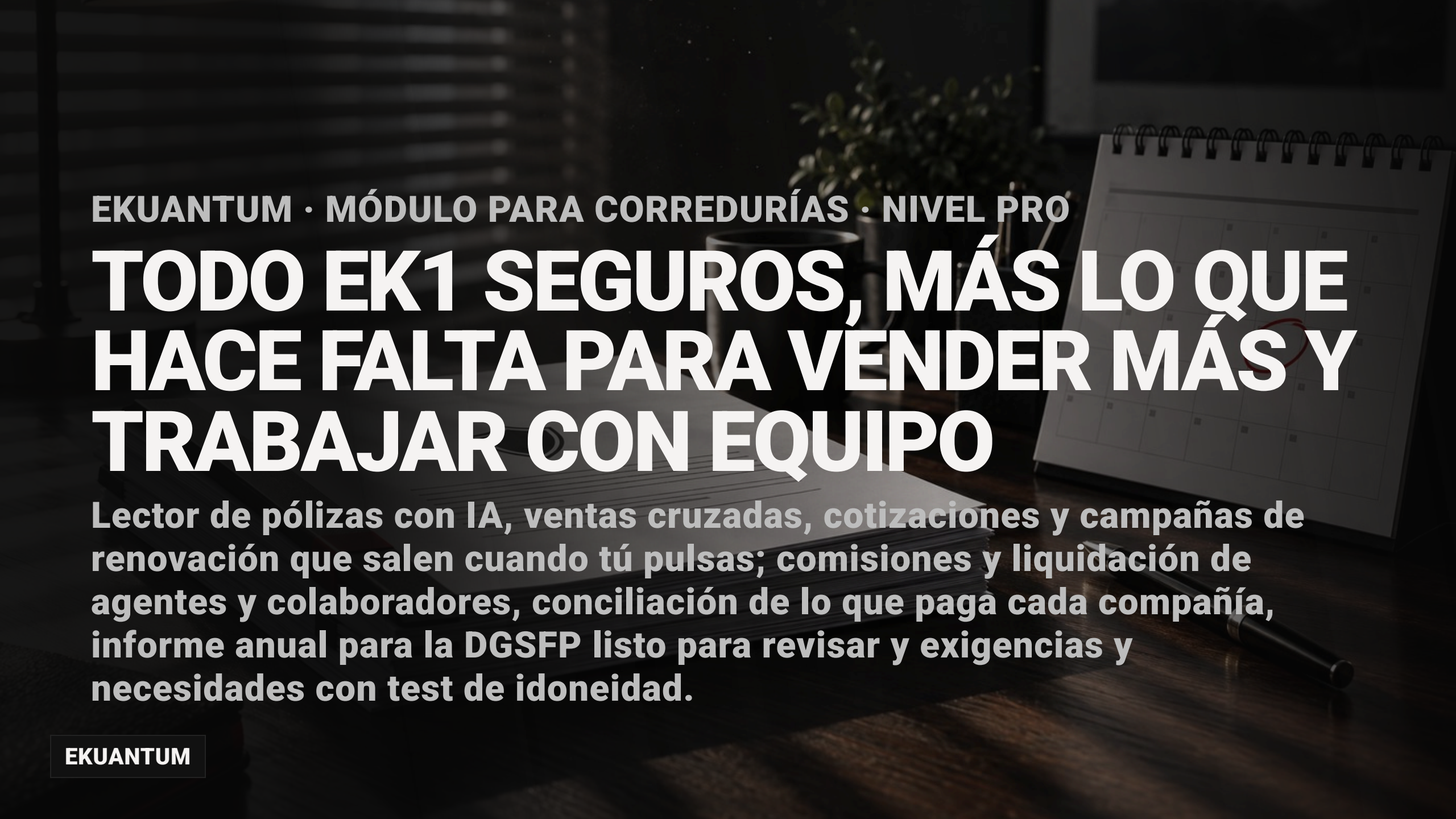


EKUANTUM · MÓDULO PARA CORREDURÍAS · NIVEL PRO

TODO EK1 SEGUROS, MÁS LO QUE HACE FALTA PARA VENDER MÁS Y TRABAJAR CON EQUIPO

Lector de pólizas con IA, ventas cruzadas, cotizaciones y campañas de renovación que salen cuando tú pulsas; comisiones y liquidación de agentes y colaboradores, conciliación de lo que paga cada compañía, informe anual para la DGSFP listo para revisar y exigencias y necesidades con test de idoneidad.

EKUANTUM

EK

LA REALIDAD

La póliza de la competencia, en un PDF. Y tus comisiones, en un Excel que no cuadra con lo que paga la compañía

¿Pasas a mano los datos de la póliza actual de cada cliente cuando cotizas?

¿Sabes qué cliente tiene una póliza que podrías completar con otro ramo?

¿La liquidación de la compañía y tus comisiones no cuadran, y nadie sabe por qué?

¿Calculas a mano las comisiones de tus agentes y colaboradores?

¿Guardas el test de idoneidad junto a la venta, o está en un cajón? ¿Montas el informe anual desde cero cada año?



LECTOR · VENTAS CRUZADAS · COMISIONES · CONCILIACIÓN

De la póliza actual a la comisión cobrada en el mismo panel

El lector pasa a datos el PDF de la póliza, las ventas cruzadas y las cotizaciones salen de tu cartera y las comisiones se calculan y se concilian con lo que paga cada compañía.

Las comisiones las calcula el sistema — Comisiones, liquidaciones y diferencias se calculan en el sistema con tus reglas; un recibo no se liquida dos veces. La IA lee y redacta, nunca decide cifras.

EK

QUÉ HACE POR TI

Vender más y cobrar bien, en el panel

01 Lector de pólizas con IA
Lee el PDF de la póliza de la compañía actual y lo pasa a datos que tú revisas.

02 Ventas cruzadas
Oportunidades de otro ramo, sacadas de tu propia cartera.

03 Cotizaciones (Avant2)
Las cotizaciones en curso, a la vista junto a la ficha del cliente.

04 Campañas de renovación
Salen cuando tú pulsas, nunca por su cuenta.

05 Agentes con cartera separada
Cada agente ve la suya. Sus comisiones y las de tus colaboradores las calcula el sistema con tus reglas.

06 Conciliación por compañía
Subes la liquidación (CSV o Excel) y marca diferencias, impagados y extornos. Un recibo no se liquida dos veces.

07 Informe anual DGSFP: borrador
Un borrador para que lo revises tú. No tiene el formato oficial ni se envía solo.

08 Exigencias, necesidades e idoneidad
El test de idoneidad queda guardado junto a la venta.

09 KOR que escribe
Además de consultar tu cartera, KOR redacta y escribe, siempre con tu visto bueno.

EK

LO QUE SALE

Más ventas, comisiones que cuadran

No son hojas de cálculo: tus comisiones y tus compañías conciliadas.

🔍 Póliza leída

Del PDF a datos que revisas.

💡 Ventas cruzadas

Oportunidades desde tu cartera.

💶 Comisiones calculadas

Por agente y colaborador.

⚖️ Compañía conciliada

Diferencias e impagos marcados.

EK

CÓMO FUNCIONA

De la cotización a la comisión cobrada

1. Subes el PDF de la póliza actual y el lector la pasa a datos.
2. Cotizas y lanzas la campaña de renovación cuando tú pulsas.
3. El sistema calcula la comisión de cada agente y colaborador.
4. Subes la liquidación de la compañía y se concilia.
5. Revisas el informe anual y guardas el test de idoneidad con la venta.

Ventas, comisiones y papeles, conectados.

EK

LA DIFERENCIA

No es solo cobrar. Es saber qué cobras y qué te deben

› Conciliación con memoria

El mapeo de columnas de cada compañía se recuerda.

› Un recibo no se liquida dos veces

El sistema lo impide.

› Informe anual a revisar

Un borrador listo; tú lo revisas y lo presentas.

› Idoneidad con la venta

El test queda guardado junto a ella.

EK

LO QUE CONSIGUES

Más ventas y comisiones que cuadran

1
lector que pasa la póliza a datos

1
conciliación por cada compañía

0
recibos liquidados dos veces

1
test de idoneidad guardado con cada venta

EK

QUÉ INCLUYE

EK1 Seguros Pro, todo Seguros y más

- ✓ Todo lo de EK1 Seguros.
- ✓ Lector de pólizas con IA: lee el PDF de la compañía actual y lo pasa a datos para revisar.
- ✓ Ventas cruzadas y oportunidades.
- ✓ Cotizaciones (Avant2).
- ✓ Campañas de renovación que salen cuando tú pulsas.
- ✓ Agentes con cartera separada.
- ✓ KOR que escribe, con tu visto bueno.
- ✓ Comisión y liquidación de agentes y colaboradores, calculadas por el sistema; un recibo no se liquida dos veces.
- ✓ Conciliación por compañía (CSV o Excel): diferencias, impagados y extornos.
- ✓ Informe anual DGSFP como borrador para revisar.
- ✓ Exigencias y necesidades con test de idoneidad guardado con la venta.

No presenta nada ante la DGSFP: el informe anual es un borrador para revisar, sin el formato oficial del modelo, y lo presenta el corredor. No se conecta con CIMA ni EIAC. Las campañas de renovación no salen solas. La sincronía con Darwin o Codeoscopic se hace como integración a medida. Exige EK1 Suite.

EK

MÓDULO SECTORIAL DE EK1 · NIVEL PRO

99 €

AL MES · SIN IVA · SIN ALTA

Requiere **EK1 Suite** (79 €/mes). Solo para clientes nuevos desde el 1 de diciembre de 2026. **EK1 Seguros Pro** (99 €/mes) sustituye a **EK1 Seguros** (49 €/mes) e incluye todo lo suyo: cartera, recibos, siniestros, libros-registro del RD 287/2021, formación continua, reclamaciones e información previa archivada. Sin alta.

Precios sin IVA y sin alta. Solo para clientes nuevos desde el 1 de diciembre de 2026: quien ya lo usa lo conserva sin pagar más (Emporio Kuantum OÜ, Estonia · reverse charge intracomunitario con VAT válido).

EL SIGUIENTE PASO

¿Cuánto se queda sin cobrar por no conciliar?

Empieza 30 días gratis con tu EK1, o habla con Sam y te enseñamos tus comisiones y tus compañías en el panel.

agenda.ekuantum.com